



Unternehmensprofil

NPL Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, München

NPL - Forderungsmanagementleistungen



Herausforderung	NPL - Produkt-Lösung	Ergebnis / Vorteile
<p>„Wie kann ich meine Außenstände effizient reduzieren?“</p>	<p>Forderungsmanagement</p> <p>Intensivbetreuung Außergerichtliches Forderungsmanagement Gerichtliche Titulierung Zwangsvollstreckung Sicherheiten-Management über Kooperationspartner</p> <p>Forderungskauf</p>	<ul style="list-style-type: none">▪ Hoher Geldrückfluss (Steigerung der Liquidität)▪ Kalkulierbare niedrigere Vorgangs- und Fremdkosten▪ Information, Transparenz und Reporting▪ Verbesserung der Kreditwürdigkeit▪ Erhalt der Kundenbeziehung und Imagewahrung

NPL - Leistungsmerkmale

- Kundenorientierter und kooperativer Ansatz auf der ersten Bearbeitungsstufe

Aus dem nicht zahlenden Schuldner soll in dieser Stufe ein - ggf. auch ratenweise - zahlender Schuldner gemacht werden und kein ehemaliger Kunde. Wenn der Schuldner nicht kooperiert, wird die Forderung gerichtlich durchgesetzt .

- Transparente Vergütung - erfolgsabhängige Komponenten möglich

Optional Forderungskauf - insbesondere wertberichtiger und abgeschriebener Forderungen, die der Kunde selber nicht mehr weiterverfolgen möchte.

- Verzahnung der Kompetenzen für einfache, standardisierte und komplexe Forderungsvorgänge

Komplexe, strittige Forderungen - Sicherheitenverwertung / Grundpfandrechte, Schuldnerstruktur, etc. -werden nach Einzelabsprache direkt durch qualifizierte Rechtsanwälte betreut. Für Branchen mit spezifischen Anforderungen und Eigenheiten können Schwerpunktteams gebildet werden.

NPL - Leistungsmerkmale

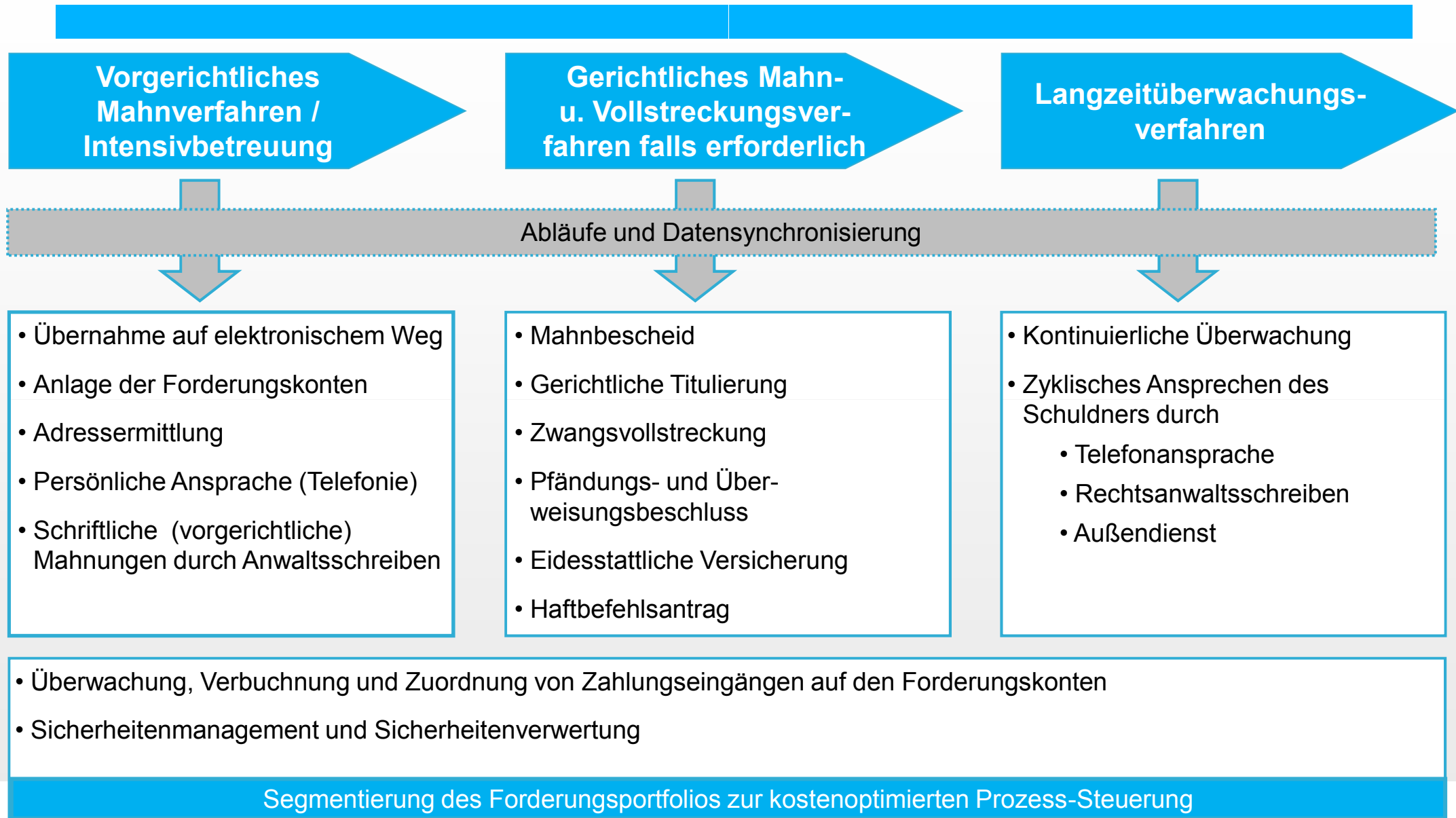
- Individuelle und optimierte Schnittstelle zum eigenen Forderungsmanagement des Kunden

Die Forderung wird in dem Bearbeitungsstand vom Kunden übergeben, in dem er diese nach seinen individuellen Bedürfnissen und eigenen organisatorischen Gegebenheiten nicht weiter bearbeiten kann oder will; das kann vorgerichtlich, gerichtlich oder nachgerichtlich sein.

- Angesehenes Managementteam

mit langjähriger Erfahrung auf dem deutschen Forderungsmanagement -Markt und fundiertem Know-how. Starker Fokus auf Compliance und Wahrung der Reputation der Auftraggeber.

NPL – Leistungen und Prozesse



NPL - Stärken

- Selbstentwickelte Strategie basierend auf dem direkten persönlichen Kontakt in der kooperativen Phase und unmittelbar ab Übernahme begleitender Schriftverkehr durch Rechtsanwälte mit dem Ziel der Zahlung oder Vereinbarung und Durchsetzung eines Rückzahlungsplans über einen angemessenen Zeitraum.
- Soweit der Schuldner eine kooperative Lösung verweigert, werden die Forderungen effizient durch ein vorher mit dem Mandanten abgestimmtes Aktivitätenspektrum bearbeitet, z.B.:
 - **Persönliche telefonische Ansprache**
 - **Schriftlich**
 - **Gerichtlich**
 - **Zwangsvollstreckung**

NPL - Stärken

- Die Strategie von NPL ist geprägt durch die Bündelung der Fähigkeiten
 - homogene standardisierbare Forderungen kaufmännisch effizient zu bearbeiten und gleichzeitig
 - komplexe Forderungen individuell durch branchenerfahrene Rechtsanwälte zu betreuen.
- Unsere Organisationsform als Rechtsanwaltsgesellschaft ermöglicht die Bearbeitung von Forderungen, die besonderen gesetzlichen Einschränkungen unterliegen (z.B. Forderungen aus dem Gesundheitswesen).

Warum Forderungsmanagement durch NPL?

Ergebnis-Optimierung durch ...

- Steigerung des Geldeingangs aus leistungsgestörten und / oder überfälligen Forderungen
- Senkung der Vorgangskosten für den Forderungseinzug
- Konzentration auf Ihr Kerngeschäft - eigene Ressourcen werden entlastet und können sinnvoller genutzt werden (z.B. Neugeschäft, etc.)
- Zusammenarbeit mit einem professionellen und verlässlichen Partner
- Transparenz durch Information und Reporting
- Verbesserte eigene Kreditwürdigkeit
- Imagewahrung / Außenwirkung
- Entlastung der Bilanz und Buchhaltung durch mögl. Verkauf von leistungsgestörten Forderungen

NPL – geeignete Forderungen

- Bestehende unbestrittene und einredefreie Forderungen

Forderungsmanagement eignet sich für bestehende Forderungen, auf die der Schuldner nicht fristgerecht bezahlt, diese aber nicht bestritten hat oder ihnen Einwendungen (z.B. Verjährung) entgegenhält. Forderungen, die sich nicht für das Forderungsmanagement eignen, können natürlich auch nach Einzelvereinbarung übernommen werden (vgl. unten).

- Branchen mit spezifischen Anforderungen — Immobilienwirtschaft, Bank, Gesundheitswesen, etc.

Für Branchen mit spezifischen Anforderungen und Eigenheiten können Schwerpunktteams gebildet werden. So werden Forderungen aus der Immobilienwirtschaft z.B. verantwortlich durch einen Rechtsanwalt betreut, der auch im Mietrecht tätig ist. Für bestehende Mieter können andere Abläufe als für ausgezogene Mieter festgelegt werden, etc.

- Komplexe Forderungen oder Rechtsstreite

Komplexe Engagements (bestrittene, komplexe Sicherheiten und Schuldnerstruktur, syndizierte Forderungen, etc.) werden nach Einzelabsprache übernommen und von Anfang an intensiv durch qualifizierte Rechtsanwälte betreut.

NPL – Kontakt

NPL Rechtsanwaltsgesellschaft mbH

Herzogspitalstraße 11 - 80331 München

Tel.: (089) 958 93450-0

Fax: (089) 958 93450-99

<http://www.claimmanager.de>

Dr. Oliver Klerx, LL.M.

Geschäftsführer

klerx@claimmanager.de

Annette Oppolzer

Rechtsanwältin

oppolzer@claimmanager.de